

Índice

Prólogo	25
---------------	----

INTRODUCCIÓN

CAPÍTULO 1. Los factores naturales y estratégicos en la historia de España	29
1. La tierra y los hombres	29
1.1. La tierra y las condiciones naturales	29
1.1.1. Los recursos naturales en la historia de España	30
1.1.2. Los factores geográficos como condicionante	32
2. La población	35
2.1. Una población relativamente escasa	35
2.2. Distribución regional y económica	37
2.3. Factores demográficos evolutivos	37
3. Bibliografía	40

PRIMERA PARTE

LA ECONOMÍA PREINDUSTRIAL

CAPÍTULO 2. La herencia antigua y medieval	43
1. La Antigüedad	43
2. La economía altomedieval (siglos VIII-XI)	45
2.1. Una economía de frontera	45
2.2. La España musulmana	48
3. La expansión de la España cristiana en los siglos XII y XIII	49
3.1. Transformación institucional y social	50
3.2. Perfil de los sectores económicos	51
3.3. El desarrollo mercantil	53
4. La crisis del siglo XIV y sus consecuencias	54
5. La economía del reinado de los Reyes Católicos	57
5.1. Agricultura y ganadería	58
5.1.1. Población e instituciones	58
5.1.2. La Mesta	59
5.1.3. Aumento de la producción agraria	60
5.2. Los cambios en la organización industrial	60
5.3. Nuevas realidades en el ámbito mercantil	62

5.4. La Hacienda castellana y las finanzas estatales	63
6. <i>Bibliografía</i>	65
<i>Apéndice</i>	66
CAPÍTULO 3. El siglo XVI: una etapa de crecimiento	71
1. La articulación del Imperio español y el impacto económico del descubrimiento de América	71
2. Distribución espacial de la población y tendencia de las variables demográficas	73
3. Agricultura y ganadería	76
3.1. Sistemas de propiedad de la tierra	76
3.2. Formas de cesión y tenencia de la tierra	77
3.3. Agricultura: modos de cultivo	79
3.4. Ganadería: La Mesta	80
4. Industria	82
4.1. Gremios	83
4.2. <i>Verlagsystem</i> e industria rural dispersa	84
4.3. Empresas concentradas	85
5. Comercio	85
5.1. Comercio interior	85
5.2. Comercio intereuropeo	86
5.3. Comercio con América	87
6. Hacienda y finanzas públicas	89
6.1. Sistema impositivo fiscal de la Hacienda Real	89
6.1.1. Corona de Castilla.	90
6.1.2. Corona de Aragón	91
6.1.3. Reino de Navarra	91
6.1.4. Provincias vascas	92
6.1.5. Islas Canarias	92
6.2. Las dificultades de la Hacienda Real y el recurso al crédito	93
6.2.1. Incremento de la presión fiscal	93
6.2.2. Venta de recursos y cargos públicos	93
6.2.3. Recurso al crédito	93
7. Conclusión: del auge a la decadencia	95
8. <i>Bibliografía</i>	97
<i>Apéndice</i>	98
CAPÍTULO 4. La crisis del siglo XVII	103
1. Una herencia complicada	103
2. El siglo de la crisis	104
2.1. El protagonismo de la crisis demográfica	104
2.2. Una incidencia desigual	105
2.3. Un siglo con dos momentos	106
3. Visión sectorial de la crisis	107
3.1. La agricultura: problemas y posibilidades	107
3.1.1. Incidencias institucionales	107
3.1.2. La evolución de la producción agraria	109
3.1.3. La ganadería	111
3.2. La producción industrial	112
3.2.1. La industria textil	114
3.2.2. Minería y metalurgia	114

3.2.3. La construcción naval	116
3.3. El comercio exterior	116
3.3.1. El comercio en el Atlántico europeo	117
3.3.2. El comercio en el Mediterráneo	118
3.3.3. El comercio con América	118
4. La recuperación en el último tercio del siglo	120
4.1. Agricultura e industria	120
4.2. El comercio	122
5. La política económica y la Hacienda Real	125
6. <i>Bibliografía</i>	128
<i>Apéndice</i>	129

CAPÍTULO 5. Crecimiento y expansión económica en el siglo XVIII.	135
1. Expansión en un siglo de crecimiento y cambio.	135
1.1. La larga sombra de la Revolución Industrial y de la Crisis del Antiguo Régimen	135
1.2. Los nuevos ejes económicos. Nación y Economía Atlántica	136
2. Política económica y política reformista	138
2.1. Una política reformista no tan original	138
2.2. Las ideas del programa reformista	139
2.3. Pensamiento económico y política económica	140
3. La hipoteca militar y la hacienda	141
3.1. El ascenso de los financieros españoles	141
3.2. La reforma hacendística y fiscal	142
3.3. Hipoteca militar y deuda nacional	144
4. El aumento del consumo	146
4.1. Más consumidores, en un país deshabitado	146
4.2. Urbanización y redes urbanas	147
4.3. La demanda comercial	148
5. El aumento de la producción	150
5.1. La expansión agraria	150
5.2. La renovación industrial	152
6. Una economía imperial	153
7. Conclusiones	155
8. <i>Bibliografía</i>	156

SEGUNDA PARTE

EL SIGLO XIX

CAPÍTULO 6. Las transformaciones de la agricultura en el régimen liberal	159
1. El estancamiento agrícola a comienzos del siglo XIX	160
2. Los cambios institucionales del liberalismo	161
2.1. Las reformas en la propiedad de la tierra y en el empleo de los factores de producción	162
2.1.1. La abolición del régimen señorial	162
2.1.2. La desamortización	163
2.1.3. La abolición de los mayorazgos y de las restricciones al libre empleo de los factores de producción	165

2.2.	La política comercial: el prohibicionismo en el comercio de cereales	165
2.3.	La política fiscal: de la supresión del diezmo a la contribución territorial	166
3.	La expansión agrícola	168
3.1.	Producción triguera e integración del mercado nacional	169
3.1.1.	Los precios del trigo	170
3.1.2.	El crecimiento de la producción	173
3.2.	La agricultura de exportación	174
3.2.1.	La expansión de la viticultura	174
3.2.2.	El olivar	177
3.3.	La formación del mercado interior y la especialización regional	178
4.	Agricultura y crecimiento económico	180
5.	<i>Bibliografía</i>	183
CAPÍTULO 7. La primera etapa de la industrialización		185
1.	Introducción: el marco general	185
1.1.	Sobre la industrialización británica	186
1.2.	Otros caminos hacia la industrialización	186
1.3.	La industrialización en España: una visión general	187
2.	Auge y estancamiento de las industrias manufactureras	191
2.1.	Tasas de crecimiento y contribución sectorial	191
2.2.	La industria algodonera	192
2.3.	La industria del hierro y transformados	193
2.4.	Otras industrias	194
3.	El auge minero y el problema energético	196
3.1.	Antecedentes	196
3.2.	La expansión de la actividad y sus causas	197
3.3.	El problema energético	198
4.	Una industrialización desigual	200
5.	Conclusiones: las causas del «atraso» industrial español	202
6.	<i>Bibliografía</i>	204
	<i>Apéndice</i>	205
CAPÍTULO 8. Los transportes y las comunicaciones: la transición de modelos tradicionales a industriales		209
1.	Introducción	209
2.	El legado del Antiguo Régimen	211
2.1.	El transporte Interior	211
2.2.	Las comunicaciones	215
3.	La transición hacia sistemas industriales	216
3.1.	La modernización de los sistemas de transporte	216
3.2.	Las comunicaciones	219
4.	La «revolución» del ferrocarril	221
4.1.	El desarrollo de la red y sus efectos económicos	223
4.2.	Otros beneficios derivados	228
5.	Conclusiones	229
6.	<i>Bibliografía</i>	230
	<i>Apéndice</i>	234

CAPÍTULO 9. El desarrollo del comercio interior: hacia un mercado unificado	243
1. Introducción	243
2. El establecimiento del sistema métrico decimal	245
3. Los derechos de puertas y consumos	249
4. El monopolio de la sal	261
5. El largo proceso de desestanco de la sal	263
6. <i>Bibliografía</i>	273
CAPÍTULO 10. El comercio exterior y las políticas proteccionistas	275
1. Introducción	275
2. La franquicia portuaria como principal instrumento del libre comercio y solución a los problemas del comercio español	276
3. El lento, dificultoso y fracasado camino hacia la libertad de comercio	278
4. Los aranceles de aduanas peninsulares y el férreo entramado proteccionista	281
4.1. El arancel general de 1820	282
4.2. El arancel de 1825	284
4.3. Los aranceles de 1841	287
4.4. Los aranceles de 1849	290
4.5. La Revolución de 1868 y sus primeras medidas económicas. El protagonismo de Figuerola	296
4.6. La reforma arancelaria librecambista de 1869	299
4.7. La reacción conservadora: suspensión de la Base 5. ^a de la ley de 30 de junio de 1869, y reforma arancelaria de 1877	304
4.8. El levantamiento de la suspensión de la Base 5. ^a y los nuevos aranceles de 1882	305
4.9. La derogación definitiva de la Base 5. ^a , y los aranceles proteccionistas de 1891	310
5. <i>Bibliografía</i>	313
CAPÍTULO 11. El nuevo comercio colonial español en el siglo XIX	315
1. Introducción	315
2. Cuba y Puerto Rico: azúcar, tabaco y café	317
3. Filipinas: tabaco y azúcar	325
4. Hacienda y aranceles ultramarinos	327
5. Las leyes de «Relaciones Comerciales entre España y sus provincias de Ultramar»	334
6. El Bill McKinley y sus efectos	342
7. <i>Bibliografía</i>	346
CAPÍTULO 12. El desarrollo del sistema bancario	349
1. Introducción	349
2. Primera etapa (1829-1855): del Banco de San Fernando a las leyes Bancaria y de Sociedades de Crédito	350
2.1. El Banco Español de San Fernando	350
2.2. El Banco de Isabel II	352
2.3. El Banco Español de Cádiz	353
2.4. El Banco de Barcelona	353
2.5. La crisis financiera de 1847 y la fusión de los bancos Español de San Fernando y de Isabel II	354
3. El nuevo marco legal (1856-1874): la Ley bancaria y la Ley de sociedades de crédito de 1856	356
3.1. Las consecuencias de la Ley bancaria	358

3.2.	La expansión de la banca: 1856-1864. Localización y origen de los capitales . . .	358
3.3.	Las sociedades de crédito durante el periodo 1856-1864. Principales operaciones .	362
3.4.	La etapa de 1864-1874. Entre la crisis financiera y el establecimiento del Banco de España como único banco emisor	365
4.	El último cuarto de siglo: el privilegio exclusivo de emisión del Banco de España . . .	367
4.1.	El Banco de España y el establecimiento de sucursales	367
4.2.	La banca privada durante el último cuarto del XIX	368
4.3.	Evolución del número de bancos y características, 1874-1900	370
5.	Conclusiones	372
6.	Bibliografía	373
	<i>Apéndice</i>	375
CAPÍTULO 13. La hacienda del Estado liberal		379
1.	Introducción	380
2.	Los problemas de la Hacienda 1793-1808: el legado de la Deuda	380
3.	La quiebra de la Hacienda y la crisis del Antiguo Régimen 1808-1845	381
3.1.	Sin Hacienda no hay Estado	381
3.2.	El caos de la Hacienda: problemas políticos y sociales	382
3.2.1.	Un marco institucional desfavorable: los grandes vaivenes políticos y situación de guerra civil permanente	382
3.2.2.	La falta de continuidad en la gestión de la Hacienda	383
3.2.3.	Un entramado legal errático y la ausencia de una administración moderna .	384
3.3.	El déficit permanente del Estado: la imposibilidad de atender el gasto corriente .	384
3.3.1.	El estancamiento de los ingresos del Estado durante el reinado de Fernando VII	385
3.3.2.	El control del gasto como única política posible	387
3.3.3.	El agobio de la deuda acumulada	389
4.	El sistema fiscal español durante el reinado de Isabel II y el Sexenio Democrático: un nuevo marco legal de larga duración y escasos logros efectivos	392
4.1.	Significado de la reforma de Mon-Santillán	392
4.2.	La inestabilidad política y la falta de continuidad en la dirección de la Hacienda .	393
4.3.	La perpetuación del déficit presupuestario	394
4.3.1.	La rigidez en el aumento de los ingresos ordinarios. El mantenimiento de los monopolios del Estado	396
4.3.2.	La importancia de los ingresos extraordinarios	398
4.3.3.	Crecimiento ininterrumpido y mayor diversificación del gasto. El peso excesivo de las obligaciones de la deuda	399
4.4.	Las penurias de la Hacienda y las dificultades de la industrialización española .	400
5.	El conservadurismo fiscal de la primera Restauración y la Reforma de Fernández Villaverde (1900)	401
5.1.	Las circunstancias en las que surge el orden político de la Restauración y su orientación conservadora	401
5.2.	La persistencia en la rigidez de los ingresos ordinarios	403
5.3.	Un gasto público igualmente contraído	404
6.	Conclusiones	407
7.	Bibliografía	408
	<i>Apéndice</i>	409

CAPÍTULO 14. Trabajo y trabajadores en la España del siglo XIX	413
1. Las fuentes para estudiar la organización del trabajo en el siglo XIX	414
2. ¿Quiénes trabajaban? Activos, ocupados y parados	414
3. La estructura del empleo	418
3.1. El trabajo en el sector primario	419
3.2. El trabajo en el sector industrial: la casa, el taller, la fábrica	422
3.3. El trabajo en el sector servicios	425
4. Cambiando de ocupación y de residencia: las migraciones	426
5. Salarios y condiciones de trabajo	428
6. Reivindicaciones obreras y regulación legal del trabajo	430
7. <i>Bibliografía</i>	433
CAPÍTULO 15. Variaciones regionales de la economía española del siglo XIX	435
1. Introducción	435
2. Las desigualdades económicas de las regiones españolas	436
2.1. La geografía	436
2.2. La localización	437
2.3. Los recursos naturales	438
2.4. La distribución de la propiedad y de la renta	439
2.5. El capital humano	439
3. Redes económicas y economías regionales	441
3.1. El sistema urbano mediterráneo	443
3.2. La España del Cantábrico	449
3.3. La red urbana central	454
3.4. La Andalucía de la cuenca del Guadalquivir	457
3.5. Las Islas Canarias	459
4. <i>Bibliografía</i>	460
<i>Apéndice</i>	461
CAPÍTULO 16. La economía en la crisis finisecular (1880-1913)	463
1. Una perspectiva general	463
2. Características sectoriales de la economía española	465
2.1. La agricultura	465
2.2. La industria	468
2.3. La actividad comercial	470
2.4. Banca y Finanzas	471
3. La crisis finisecular	472
3.1. La situación mundial	472
3.2. La crisis en España	475
3.2.1. Los remedios ante la crisis: el proteccionismo	477
3.2.2. Los resultados del arancel	480
4. <i>Bibliografía</i>	484

TERCERA PARTE

EL PERIODO DE ENTREGUERRAS (1914-1936)

CAPÍTULO 17. La modernización agrícola	487
1. Novedades y continuidades del periodo 1914-1936	487

2.	Crecimiento y apertura relativa al mercado exterior	494
2.1.	Los problemas de integración en el mercado mundial	494
2.2.	Las limitaciones impuestas por las importaciones y exportaciones agrarias	495
2.3.	Innovación técnica no exenta de dificultades	497
2.4.	Productividad del trabajo agrícola	500
3.	Producción y rendimientos	505
3.1.	El predominio del sistema cereal	505
3.2.	Las dificultades de la ganadería	508
3.3.	Los montes públicos y la política forestal	510
4.	El sector agrario visto como problema	511
4.1.	Latifundio y minifundio como reflejo de los problemas institucionales no resueltos	511
4.2.	Un programa de reformas agrarias para salir de la crisis	513
5.	Conclusión	517
6.	<i>Bibliografía</i>	519
CAPÍTULO 18. El desarrollo de la gran industria		521
1.	La industria europea en el primer tercio del siglo xx	522
2.	El crecimiento industrial español entre 1914 y 1936	525
3.	Hipótesis sobre el atraso industrial	529
3.1.	La demanda	530
3.2.	Factores de oferta	530
4.	Industria y Estado	532
4.1.	El proteccionismo	533
4.2.	El intervencionismo estatal	534
5.	Análisis sectorial	536
5.1.	Las industrias tradicionales	537
5.2.	Las nuevas industrias	541
6.	Conclusión	545
7.	<i>Bibliografía</i>	545
<i>Apéndice</i>		547
CAPÍTULO 19. Los transportes y las comunicaciones en la España de la primera modernidad		551
1.	Introducción	551
2.	Los sistemas de transportes en España: 1874-1936	553
2.1.	El ferrocarril	553
2.1.1.	La relación con el Estado y sus efectos	554
2.1.2.	La explotación de las redes	558
2.1.3.	El final del sistema de concesiones	562
2.2.	La carretera	566
2.3.	El transporte marítimo	571
2.4.	El transporte aéreo	576
3.	Las inversiones en infraestructuras de transporte	579
4.	El sistema de comunicaciones en España: 1900-1936	581
5.	Conclusiones	587
6.	<i>Bibliografía</i>	587
<i>Apéndice</i>		589

CAPÍTULO 20. El sistema financiero	593
1. El Banco de España: algo más que un banco	594
2. La banca privada	600
2.1. La situación de la banca privada al terminar la primera Guerra Mundial	600
2.2. La Ley de Ordenación Bancaria de 1921: Ley Cambó	603
2.3. El desarrollo de la banca privada durante la Dictadura de Primo de Rivera y la II República	604
2.4. Los banqueros privados	606
3. Las Cajas de Ahorros	607
4. Otros agentes del sistema financiero	613
5. <i>Bibliografía</i>	618
CAPÍTULO 21. Política y hacienda en el periodo de entreguerras	619
1. La Primera Guerra Mundial y sus consecuencias (1914-1923)	620
1.1. Una sucesión interminable de gobiernos	620
1.2. La política económica en tiempos de inflación	623
2. La Dictadura de Primo de Rivera y sus epígonos (1923-1931)	625
2.1. Una dictadura permanentemente contestada	625
2.2. José Calvo Sotelo, ministro de Hacienda	627
3. La Segunda República (1931-1936)	629
3.1. Un bienio de reforma y otro de contrarreforma	629
3.2. Luces y sombras de la política económica	635
4. Conclusiones	641
5. <i>Bibliografía</i>	642
<i>Apéndice</i>	643

CUARTA PARTE

GUERRA CIVIL Y DICTADURA (1936-1975)

CAPÍTULO 22. Guerra y economía (1936-1939)	649
1. El impacto económico a largo plazo de la Guerra Civil	649
2. División económica de España	653
3. Revolución económica y ensayos de economía social en la zona republicana	658
3.1. Expropiaciones y colectivizaciones rurales	658
3.2. Colectivizaciones industriales y del sector servicios en las ciudades	661
4. Producción de la zona republicana	666
4.1. Resultados productivos en el sector agrario	666
4.2. Producción industrial	668
4.3. Evolución comparada de la industria bélica en las distintas regiones republicanas	673
5. Guerra y contrarrevolución en la zona franquista	674
5.1. Los soportes económicos y sociales del golpe de Estado franquista	674
5.2. Comienzo del fuerte intervencionismo estatal de la economía en la zona franquista: los antecedentes de la autarquía	675
5.3. Producción de la zona franquista durante la Guerra Civil	677
6. Conclusiones	684
7. <i>Bibliografía</i>	685

CAPÍTULO 23. El primer franquismo (1939-1949): la posguerra interminable	687
1. ¿Por qué fracasó el primer franquismo?	687
2. La nueva política económica	689
3. El sector agrario	692
3.1. La contrarreforma agraria del primer franquismo	693
3.2. La «Reforma Agraria» del nuevo Estado	693
3.3. El Instituto Nacional de Colonización	694
3.4. Las realizaciones de la política colonizadora durante los años cuarenta	694
4. El sector industrial y el desarrollo empresarial	695
5. Los problemas monetarios del nuevo régimen y la nueva banca privada	699
6. La financiación del Estado: la contrarreforma tributaria del franquismo	702
7. El sector exterior	703
8. Más sombras que luces	705
9. <i>Bibliografía</i>	705
CAPÍTULO 24. La economía durante el franquismo: la década de la transición (1950-1959).	707
1. La singularidad de una década	707
2. Nuevo gobierno y cambio de política económica	709
3. Desarrollo en un favorable contexto internacional	710
4. Los indicadores del cambio	714
5. La agricultura	719
5.1. La nueva política agraria, fin de la autarquía e inicio de la liberalización	719
5.2. Producción y precios agrarios	721
5.3. Las transformaciones estructurales: colonización y concentración parcelaria	723
5.3.1. Precedentes durante la autarquía	724
5.3.2. La política de colonización	725
5.3.3. La política de concentración parcelaria	728
5.4. Ganadería y repoblación forestal	729
5.5. El trasvase de población: el éxodo rural	730
6. La industria	731
6.1. Las razones del crecimiento industrial	734
6.1.1. La desaparición del bloqueo y la apertura al exterior	734
6.1.2. El papel de las importaciones	734
6.1.3. El aumento de la inversión	735
6.1.4. El protagonismo del INI	736
6.2. El índice de producción industrial	738
7. El sector exterior	740
8. La política monetaria y fiscal	741
9. El Plan de Estabilización de 1959	743
10. <i>Bibliografía</i>	744
CAPÍTULO 25. La economía durante el franquismo: la etapa del desarrollo (1960-1974)	745
1. La etapa del desarrollo económico (1960-1974): política económica y causas del crecimiento	745
2. Los indicadores del crecimiento	750
3. La agricultura	752
3.1. La «crisis de la agricultura tradicional»	753
3.2. La política de regadíos	755
3.3. Concentración parcelaria	756
3.4. La crisis de la agricultura moderna	756

4.	La industria	757
4.1.	El índice de producción industrial	757
4.2.	Las regiones industriales	759
4.3.	Los sectores industriales	760
4.4.	El sector energético	760
5.	Los Planes de Desarrollo	764
5.1.	El primer Plan de Desarrollo (1964-1967)	766
5.1.1.	Los objetivos del Primer Plan	766
5.1.2.	La aplicación del Primer Plan	766
5.2.	El segundo Plan de Desarrollo (1969-1971)	768
5.3.	El tercer Plan (1972-1975): primera búsqueda de la modernización	770
6.	El sector servicios: el turismo	771
7.	El sector exterior	772
8.	La política monetaria y fiscal. El sistema financiero	773
9.	La crisis económica de la etapa final (1973-1975)	773
10.	Un balance del franquismo	775
11.	<i>Bibliografía</i>	777
	<i>Apéndice</i>	778

QUINTA PARTE

LA ESPAÑA DEMOCRÁTICA

CAPÍTULO 26. La transición centrista (1975-1982)	781
1. 1973-1975: Marco político en tiempo de incertidumbre	781
2. El primer gobierno de Adolfo Suárez: La Ley de reforma política	782
3. La economía española 1973-1977	783
3.1. Ciclo económico español a largo plazo	783
3.2. 1973-1977: Los salarios crecieron más que los precios y no cambió la distribución funcional de la Renta	783
3.3. Necesidad de un cauce institucional ante el conflicto laboral	784
3.4. La crisis económica (1975-1980)	785
4. El segundo gobierno de Adolfo Suárez (junio de 1977 a marzo de 1979). La Constitución	786
5. Los Pactos de la Moncloa	787
5.1. Concepto social de la figura del empresario	787
5.2. Programa de saneamiento y reforma económica	788
5.2.1. La reforma fiscal	789
5.2.2. Otras reformas	789
5.3. Valoración global de los Pactos de la Moncloa	790
6. El ajuste en 1978	790
6.1. La caída de la inflación	790
6.2. El paro	791
7. Crisis y cambios económicos: Programa del gobierno en septiembre de 1979	791
7.1. La crisis bancaria	791
7.2. Programa del gobierno de 1979	792
7.2.1. Derrumbe de la planificación económica	792
7.2.2. Había que construir un mercado libre	792
7.3. Giro en la política salarial	793

8. Economía de la transición política en España (1975-1982)	793
9. <i>Bibliografía</i>	794
CAPÍTULO 27. La economía durante la etapa de los gobiernos socialistas (1982-1996)	795
1. De la movilización por «el cambio» a la derrota electoral	795
2. Las políticas económicas de los gobiernos socialistas	800
2.1. La etapa Boyer (1982-1985)	802
2.1.1. La «adaptación» del programa del cambio	803
2.1.2. La reconversión industrial	804
2.2. La etapa Solchaga (1985-1993)	805
2.2.1. La fase de mayor crecimiento de la etapa socialista (1986-1990)	806
2.2.2. La inversión en infraestructuras	806
2.2.3. La integración en Europa	807
2.3. La etapa Solbes (1993-1996)	809
3. La evolución económica, el gasto público y el Estado del Bienestar: un balance	809
3.1. Balance de la evolución económica (1982-1996)	809
3.2. Un crecimiento insuficiente para aliviar el problema estructural del paro	810
3.3. Gasto Público y el desarrollo del Estado del Bienestar	812
4. <i>Bibliografía</i>	816
<i>Apéndice</i>	817
CAPÍTULO 28. España en la unión monetaria (1996-2004)	819
1. Población y empleo	820
2. En el camino de la Unión Monetaria	822
3. Convergencia y crecimiento (1997-2000)	825
4. Estabilidad y crecimiento (2000-2004)	828
5. Conclusiones	830
6. <i>Bibliografía</i>	832
CAPÍTULO 29. Los mercados de trabajo en la España del siglo XX	833
1. Las fuentes para estudiar los mercados de trabajo y la organización del trabajo en el siglo XX	834
2. Activos, ocupados y parados	834
3. La estructura de la actividad	841
3.1. El trabajo en el sector primario	841
3.2. El trabajo en el sector industrial	842
3.3. El trabajo en el sector servicios	844
4. La integración de los mercados de trabajo nacional e internacional: las migraciones	845
5. Salarios y niveles de vida	849
6. Regulación legal del trabajo, sindicatos y empresarios	854
7. <i>Bibliografía</i>	858
CAPÍTULO 30. Especialización sectorial y trayectorias económicas de las regiones en España durante el siglo XX	859
1. Evolución de las desigualdades regionales (en producto per cápita) en la España del siglo XX	860
2. Evolución de la especialización sectorial de las regiones en España durante el siglo XX	861
2.1. La creciente especialización sectorial de las regiones en España durante la primera mitad del siglo XX	862

2.2. Reducción de la especialización sectorial de las regiones españolas durante la segunda mitad del siglo XX	865
3. Hacia una tipología de las trayectorias económicas regionales en la España contemporánea según la evolución de su especialización sectorial	869
4. <i>Bibliografía</i>	878
<i>Apéndice</i>	880

SEXTA PARTE

HACIA LA MODERNIZACIÓN Y LA CONVERGENCIA

CAPÍTULO 31. La ciencia en España	891
1. Introducción. ¿Una ciencia al servicio del ciudadano?	892
2. La ciencia en el Antiguo Régimen: las ilusiones quebradas (1600-1847)	893
2.1. La ilusión renacentista	893
2.2. El coste de oportunidad de no haber desarrollado la academia de las ciencias	893
3. El tiempo perdido (1808-1868)	896
3.1. Fernando VII. El reloj que atrasa	896
3.2. Isabel II. El reloj se manda a reparar pero adelanta y atrasa	897
4. La ciencia al servicio de la ciudadanía (1868-1934)	898
4.1. El Sexenio Democrático (1868-1874). Un reloj puesto en hora	898
4.2. El reloj funciona a pesar de los golpes: de la ILE al premio Nobel (1876-1906)	899
4.3. Una sociedad con reloj nuevo: el pacto social sobre la ciencia (1907-1934)	900
5. La segunda ilusión quebrada: la Guerra Civil y el Eje (1936-1945)	901
5.1. La liquidación del pacto social por la ciencia	902
5.2. Sin ciencia ni tecnología en una industrialización forzada	903
6. Autarquía, aislamiento internacional y Guerra Fría (1945-1953)	904
6.1. Aislamiento y autarquía	904
6.2. Apertura y cambio de aliados: la relevancia de la firma de los Acuerdos con EE.UU.	905
7. La dependencia del exterior y el divorcio entre ciencia e industria: la etapa del desarrollismo (1953-1973)	907
7.1. La entrada de España en los organismos de cooperación científica internacional	907
7.2. La separación entre la ciencia y la industria	910
7.3. La difusión de la tecnocracia y la meritocracia y su repercusión en la investigación y en el desarrollo tecnológico	911
7.4. El callejón sin salida: la dependencia convertida en la virtud del sistema	912
8. ¿Se ha hecho una transición también en la ciencia? El peso de nuestras herencias y de las obligaciones con Europa (1973-2000)	913
8.1. La influencia de la transición política en la ciencia	913
8.2. Los problemas para consolidar la transición en la ciencia	915
8.3. El debate sobre la política científica y la transición de la ciencia en el marco de la política científica de la Comunidad Europea	916
9. <i>Bibliografía</i>	918
CAPÍTULO 32. Las ciudades en la modernización de España	919
1. El fenómeno urbano desde el punto de vista económico	919
1.1. Ciudades: una definición difícil y cambiante	919
1.2. Las ciudades en la economía	920
1.3. Tamaño, forma y función de las ciudades	924

1.4. Cronología y condicionantes de la historia urbana contemporánea	92
2. Las ciudades españolas de los siglos XIX y XX	92
2.1. El crecimiento urbano en la historia de España	92
2.2. Distribución territorial de las ciudades españolas	93
2.2.1. El sistema de ciudades en España	93
2.2.2. Geografía de la urbanización española	93
3. Sociedad urbana y administración local	93
3.1. Sociedad urbana y tejido económico	93
3.2. El gobierno de la ciudad	94
3.3. La economía en la ciudad	94
4. La cambiante actividad económica en las áreas urbanas	94
4.1. Los servicios municipales: el impacto de la segunda revolución industrial	94
4.2. La construcción	94
5. Nuevas estrategias para las ciudades del futuro	94
6. Conclusión	95
7. <i>Bibliografía</i>	95
CAPÍTULO 33. El contexto internacional de la economía española (siglos XIX y XX)	95
1. Introducción	95
2. Europa y España en el siglo XIX. El siglo del liberalismo y de la consolidación de las primeras revoluciones industriales	95
3. España en el contexto internacional en el siglo XX	96
4. El diferencial de capital humano	96
4.1. Los problemas del inmovilismo	96
4.2. El gran salto cualitativo en la segunda mitad del siglo XX	96
4.3. Los niveles educativos en Europa	96
4.3.1. Formación primaria	96
4.3.2. Educación secundaria	97
4.3.3. La educación universitaria	97
5. Conclusiones	97
6. <i>Bibliografía</i>	97
CAPÍTULO 34. Bibliografía general	97
Índice de mapas, cuadros y gráficos	100